

LA IMPORTANCIA DE CONTAR CON UN ASESORAMIENTO PROFESIONAL EN MATERIA DE RIESGOS Y DE SEGUROS

Con la concreción del acuerdo firmado con el **Grupo R&S**, y su consultora Bróker de Seguros - **R&S Consultora de Riesgos SRL**, aiera incorpora servicios y asesoramiento de valor para los socios de la Institución.

Dicho Bróker tiene especialización y expertise en el sector Industrial, cadenas de comercio, Empresas dedicadas a la Importación y Exportación. Por lo cual conocen las necesidades y riesgos del sector.

Como parte de dicho acuerdo, se proveerá de información importante, novedades y consejos en materia de Seguros y de Prevención de Riesgos.

En esta oportunidad, y como lo dice el título, se abordará la temática del Asesoramiento Profesional.

Mundialmente la actividad del Productor Asesor, Corredor, Consultor en Seguros se ha ido profesionalizando día a día, impulsada por los avances de la tecnología, las necesidades del Industrial o Comerciante de recibir más y mejores servicios, el surgimiento de nuevos riesgos, etc., pasando a ser **"Un aliado confiable"**.

Por eso surgen Empresas como **R&S Consultora**, que cuentan con estructura, recursos humanos y conocimiento técnico que le permiten asesorar a las Empresas en forma ágil, siendo un aporte a la Sustentabilidad de los negocios de nuestros Clientes



Principales funciones que tiene un asesor especialista en Seguros al momento de asistir a sus Clientes, para diseñar un Programa de Seguros

- **Hacer un análisis de riesgos para inventariarlos**
- **Relevar las sumas a riesgos (flotas de vehículos, propiedades, personas claves, perdidas de beneficios probables, etc.)**
- **Evaluar las necesidades de protección (coberturas)**
- **Ayudar a diseñar e implementar programas de administración de riesgos**
- **Presentar diferentes alternativas de Aseguradoras y coberturas para lograr un balance adecuado en cuanto a: resguardo, precio, coberturas y deducibles, etc.**
- **Asesorar al Cliente en diferentes aspectos y beneficios que le aportan el hecho de contar con un Programa de seguros.**
- **Velar por los intereses del Cliente frente a la Aseguradora, al momento de la contratación y durante la vigencia del contrato de seguros**
- **Acompañar al Cliente y realizar la mejor gestión y asesoramiento al momento de un siniestro y hasta el cobro de la indemnización**



En este punto, toma importancia el hecho de estar imbuidos en la actividad de cada Cliente, pues es la mejor forma de podernos transformarnos en interlocutores de valor y representar los intereses de los asegurados, frente a las Aseguradoras, lo cual permite mantener en un balance lógico y favorable en la relación costos /beneficios

Solicite la visita del asesor autorizado



info@rysconsultora.com



0810 6666 310



www.gruporys.com.ar



R&S CONSULTORA DE RIESGOS